

# メデイックスが 治療院の 未来を変える



何だいきなり!!  
オレは今  
昼休み中だぞ

因幡 忠男 (35)

いなば接骨院の院長。  
小暮とは学生時代の同級生。現在は  
開業柔整仲間であり良きライバル。

よっ!  
じやまするぜー!!  
おじゃまします

結城 春子 (25)

小暮接骨院の勤務柔道整復師。  
院内のマドンナ。現場で技術・接客・  
経営を学ぶ。将来の夢は???

小暮 正治 (35)

小暮接骨院の院長。  
接骨院経営5年目。開業時は順調だっ  
たが、最近は来院者数が下降気味。



えっ!!  
なんだって!?

おまえの接骨院  
来院数が減って  
苦労してるのか?

ぼっばか  
声大きい!

いなば接骨院



はっ  
春子さん

カッ!



まあ 学生時代に  
柔道部で  
一緒に汗を流した  
おまえの頼みだ

相談には  
乗らせてもらおう

あいかわらず  
わかりやすい  
ヤツ...  
春子ちゃんを  
連れて来て  
正解だったな



おかげで  
今ウチの経営は  
火の車...:

因幡先生しか  
頼る人が  
いないんです

春子ちゃん...  
ちょっと  
大げさ...

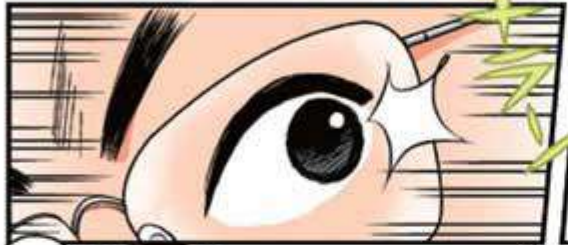


早速だが  
保険請求業務は  
外部委託して  
るんだろ？

レセプトを  
送ってから  
入金まで  
どのくらいだ？

保険者から  
接骨師会へ  
入金があつてから  
払われるから  
半年くらいだな…？

それは  
お前のとこだつて  
同じだろ？



いや  
ウチは保険者から  
直接振り込まれるから  
3ヶ月前後だ

保険者から直接！  
3ヶ月!?

そんなに早く？



どうせ  
おまえのことだ  
半年が当然と  
思ってたつてことは  
よく調べもせず  
人から勧められたところに  
頼んでるんだろ

カチン

凶星…

開業するとき  
先輩から  
紹介されたところに  
そのまま…

やっぱりな…

スバリ  
そこに問題解決の  
糸口がある



メディックス?



ウチは「メディックス」に請求業務を任せてる

柔道整復  
療養費請求代行

保険者から**直接**入金

# ダイレクト

☆保険者からダイレクトに入金  
保険請求分は、保険者から直接ご指定の口座にすみやかに入金されます。請求代行によくある「入金が遅延」を解消しました。

☆入金・未入金の管理が簡単に  
面倒な入金管理が一目瞭然。未入金のレセプトがどれだけあるのか、専用のWEB画面で簡単に確認することができます。



メディックスの「ダイレクト」



請求代行会社を選ぶ……  
そういや  
考えたこともなかったな



保険者から直接入金だから 代行会社の支払サイトに左右されないのが 魅力なんだ

請求業務代行はもちろん入金管理システムが使って 便利だぞ

ウチは設備投資に力を入れてるから 運用費として 現金が必要



他にも  
月の初めに提出した  
レセプト請求分が  
なんと当月末に  
一括現金で支払われる  
プランってのもあるぞ

メディックスから  
一括入金だから  
管理の手間も  
さらに軽減できる

当月末入金？

そんなプランまで  
あるのか……

開業なんかのときは  
資金が必要ですから  
きつと有効ですね

## 柔道整復 療養費請求代行

請求**当月**末にお支払い

# エクスプレス

☆当月請求、当月入金

月の初めに提出いただいたレセプト請求分を月末に一括現金でお支払いします。  
保険請求分の早期現金化が図れ、効率的な運用資金をバックアップいたします。

☆入金・未入金の管理は不要

保険請求分は、返戻以外はすべて支払対象になるのでレセプト単位での入金状況の管理が不要です。

その通り！

それが  
「エクスプレス」



決して  
半年後入金が  
ダメという  
つもりはないが  
資金繰りに  
苦しんでいるなら  
今の経営には  
合っていないと  
いうこと

つまり  
今の経営状態に  
最適な請求代行会社  
とプランを選ぶ  
必要があるって  
ことですね

さすが  
春子さん  
察しが早い  
誰かと  
違って

どモッ

ハハ

……

気安く  
さわんじゃねえ

は……  
春子さん  
助けて……

そのサイクルが  
しつくりくれば  
次は顧客獲得のための  
施策だ

つまり売上げを  
伸ばすための努力

そのためには  
まず商圏の顧客分析を  
しつかりとして  
プロモーションや  
設備投資などを  
検討する必要がある

腰が...

老人

肩が痛くて...

女性

顧客分析は  
今のサービスにも  
付いてるけど  
入力作業が面倒で  
ほとんど  
利用したことないな

レセプト入力  
で  
手一杯ですよ

メディックスのレセコン  
レセPro(M)は  
顧客分析ツールとも  
連動しているから  
レセ入力だけで  
同時に反映される  
システム

春子さんの  
手間を増やすことは  
ありません!

なんと  
システムは無償!

ですね  
小暮先生!

早速ウチも  
検討してみよう!





その…  
本当に  
ど田舎で……

私将来田舎に帰って  
開業したいと  
思ってるんですが…



大丈夫です  
春子さん  
メディックスは  
インターネットが  
繋がるところなら  
離島だって  
ノープロブレムです



ハイ  
何なりと!

あっ 因幡先生  
もう一つ  
質問しても  
いいですか?



内外装 資金計画

事業計画

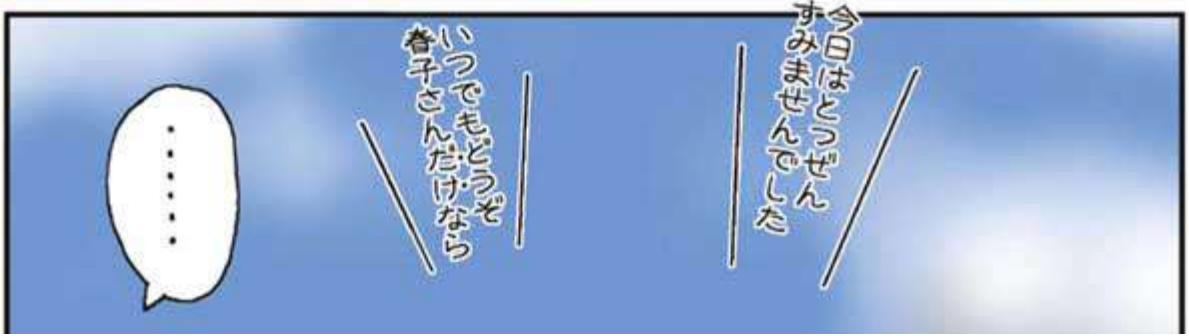
行政手続き 宣伝方法

スタッフ採用

それにメディックスは  
開業に関わる  
ほとんどのことを  
サポートしてくれますよ

僕も開業する時  
ずいぶん  
助かりました!

おおっ



……

いつでもどうぞ  
春子さんだけなら

今日はとっぜん  
すみませんでした

数年後——



はい！

はる接骨院

春子院長  
お願いします！

メディックスが  
あなた治療院の未来を変える！